

Ingénieur Commercial Conception Réalisation H/F

SAINT-DIZIER ENVIRONNEMENT – Gondecourt (59147)

ID : 451287 (230630SORADI)

Publiée il y a 2 semaines

CARACTÉRISTIQUES DU POSTE

Intitulé du poste : Ingénieur Commercial Conception Réalisation H/F

Métier : Technico-commercial (H/F)

Type de contrat : CDI

Temps de travail : Temps complet

Salaire brut annuel : 40 à 50k€ bruts /an

Niveau d'étude : Diplôme d'ingénieur (Souhaité)

Niveau d'expérience : 2 à 5 ans

Profil de l'offre :

- Ingénieur / Encadrant

Référence de l'offre : 230630SORADI

Localisation du poste : Gondecourt (59147)

DESCRIPTION DU POSTE

Offre anonyme : Non

Compétences :

- Utiliser des outils de communication
- Etre capable de travailler seul ou en équipe et rendre compte de son activité
- Conduire la gestion d'un projet
- Adapter ses comportements à des interlocuteurs différents (collègues, hiérarchiques, services connexes)
- Contribuer à la veille technologique et concurrentielle de l'entreprise
- Détecter et analyser de nouveaux besoins client
- Répondre aux appels d'offres
- Développer un portefeuille client
- Vendre des produits industriels
- Garantir l'efficacité du service de la signature à l'installation
- Exploiter un outil de gestion de la relation client
- Pratiquer l'anglais

Description de l'entreprise :

PME indépendante, Saint Dizier environnement conçoit et fabrique et commercialise depuis 50 ans des Produits & Solutions pour la gestion et le traitement des eaux pluviales et usées auprès d'une clientèle de bureaux d'études, collectivités, professionnels des travaux publics, de l'industrie et du bâtiment.

Prétraitement des eaux, Régulation hydraulique et Gestion des eaux pluviales, Traitement des eaux pluviales en milieu urbain et industriel, Traitement des eaux usées domestiques, Stockage, nous apportons une réponse à toutes les problématiques liées au traitement des eaux, sur l'ensemble du territoire et à l'export.

Description des activités significatives de l'emploi :

- Identifier et prospecter les acteurs (institutionnels, grands comptes, politiques...) des grands projets dans le cadre de nos marchés cibles, et créer une relation commerciale.
- Effectuer une veille permanente de ces marchés, et les analyser.
- Détecter des projets "Conception et Réalisation", analyser et transmettre les données du projet et en assurer le suivi commercial (suivi de projets, identification du cercle de décision, relance, négociation...).
- Elaborer l'offre commerciale répondant aux attentes du client, en concertation avec le service Etudes & Innovation (réponse à l'appel d'offres, choix technique, prix de vente, marge, délais, descriptifs, plans, ...)
- Réaliser, formaliser, analyser et rendre compte de l'avancement de son plan d'actions.
- Prendre en compte les réclamations clients et rédiger les fiches de Non-Conformité.

Profil recherché :

Diplôme d'ingénieur ou expérience professionnelle équivalente

Expertise en traitement des eaux et négociation commerciale

Connaissance des outils bureautiques

Pratique de l'Anglais (Bonne maîtrise en milieu professionnel)

Vidéo Youtube :

Email candidature : rh@sdenv.fr

Plateformes de diffusion :

-  indeed
 -  pôle emploi
 -  apec
 -  hellwork
 -  Maintenancia
-